



Kontakt
 Fon: 0911 / 81 01 11-0
 Fax: 0911 / 81 01 11-8
 Mail: info@ps-akademie.de
 Web: www.ps-akademie.de

Anmeldung
 Gerling-Bildungsvilla
 Spittlertorgraben 23-25 / Nähe Pflärrer
 D-90429 Nürnberg

Wir sind für Sie da...
 Mo - Do von 7.30 - 17.30 Uhr
 Fr von 7.30 - 16.00 Uhr

... und gerne auch nach Vereinbarung

Professionelle Partnerschaften



Zertifizierung/Anerkennung

Die Qualität der Weiterbildung und unsere Leistungsfähigkeit als Träger sind nach AZWV zertifiziert.

Bildungsprojekte

gefördert durch

Key Competence Happiness

A new horizontal theme in adult education and counselling



EUROPÄISCHE UNION

individu:elle

Berufliche Beratung für Frauen



EUROPÄISCHE UNION
 EUROPÄISCHER SOZIALFONDS

Future Fitness Factory

Fit für den Aufschwung



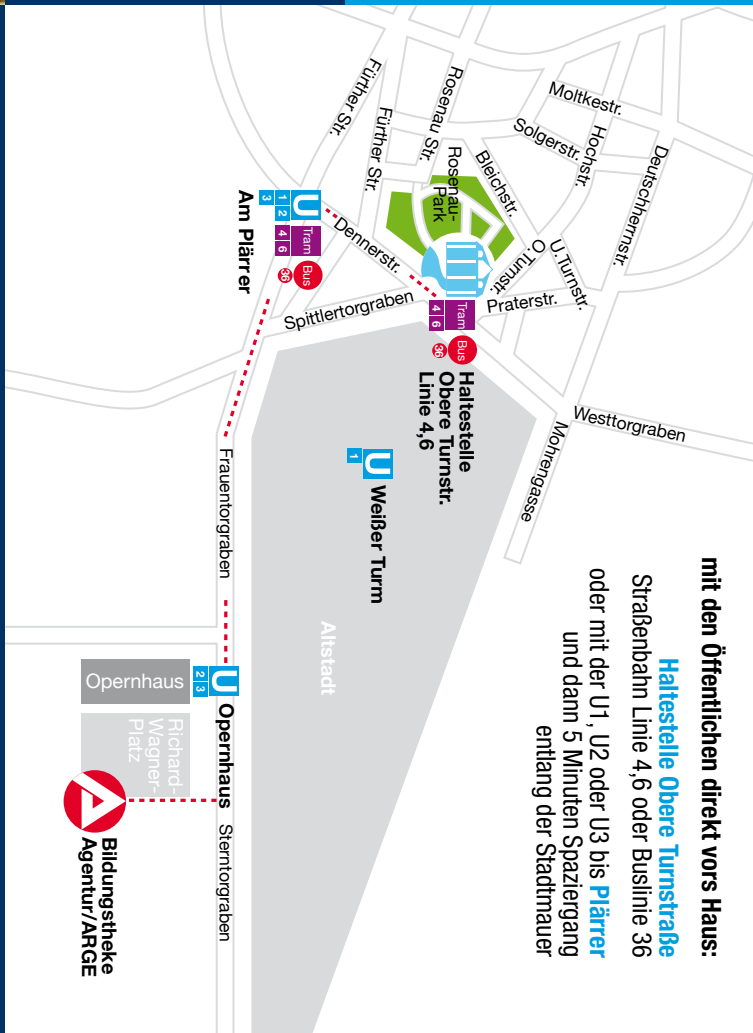
Bayerischer
 Arbeitsmarktfonds

Bayerisches Staatsministerium für
 Arbeit und Sozialordnung,
 Familie und Frauen



Bildung im Baukastensystem

Bundesagentur für Arbeit



mit den Öffentlichen direkt vors Haus:
Haltestelle Obere Turnstraße
 Straßenbahn Linie 4,6 oder Buslinie 36
 oder mit der U1, U2 oder U3 bis **Pflärrer**
 und dann 5 Minuten Spaziergang
 entlang der Stadthauer



PS:AKADEMIE NÜRNBERG

Ihr starker Partner in Bildung und Beratung

Qualifizierung Vertrieb

Bildung im Baukastensystem - modular zum Erfolg

■ in Vollzeit BKZ 6871-100



Die besonderen Pluspunkte

Punktgenaue Bildungsplanung

Durch die individuelle Zusammenstellung der Bildungsinhalte aus einzelnen Bildungsmodulen sind Dauer und Inhalt speziell auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt.



Ständige Starttermine

Die Module beginnen alle 4 Wochen. In besonders eiligen Fällen ist ein angenehmer Einstieg immer montags möglich.

Erfahrene Experten

Ein praxiserfahrenes und kompetentes Trainer-Team garantiert den Lernerfolg und macht Lust auf Weiterentwicklung.



Anerkanntes Abschlusszertifikat

Nach Beendigung des Lehrgangs erhalten Sie ein Zertifikat, aus dem Dauer und Inhalte Ihrer Bildungsleistung hervorgehen. Dies ist Ihr Joker für zukünftige Bewerbungen und damit vorteilhaft für den erfolgreichen Einstieg ins Arbeitsleben.

Umfassender Unterricht

Vollzeit
Mo und Mi von 08:00 bis 15:05 Uhr
Di und Do von 08:00 bis 16:00 Uhr
Fr von 08:00 bis 12:50 Uhr

Weiterentwickeln in Wohlfühlatmosphäre

In einer harmonischen Umgebung wird ein angenehmes Miteinander möglich. Ausgewählte Materialien, stilvoll eingerichtete Räume und hochwertige Gestaltungselemente prägen unser Haus.



Fit für den Vertrieb

Durch die fortschreitende Wirtschaftsglobalisierung und die damit einhergehende internationale Vergleichbarkeit von Dienstleistungen und Produkten, sehen sich sowohl Konzerne als auch KMUS gezwungen, sich durch innovative Vertriebs- und Marketingstrategien erfolgreich zu positionieren, ihre Marktanteile zu halten oder sogar auszubauen.

Unsere Qualifizierung Vertrieb vermittelt Ihnen das nötige Rüstzeug, um moderne Unternehmen aller Wirtschaftssektoren bei dieser anspruchsvollen Aufgabe kompetent zu unterstützen.

Ihre Bildungsbausteine zum Erfolg

» EDV inkl. SAP® „Vertrieb“

Grundlagenvermittlung und Aufbauworkshops in Word und Excel, Grundlagen von SAP®, inklusive Distribution und Versand, Verkauf, Lieferungsbearbeitung, Transport, Auswertungen, Kundenauftragsabwicklung, Kreditmanagement

» Vertriebskenntnisse / Akquise

Zielkundenklassifizierung, Instrumente der Kundenansprache, Telefonakquise inkl. verkaufsfördernder Rhetorik und psychologischem Know-how, Neukundengewinnung und -bindung, konkrete Verkaufsstrategien aus der Praxis, Verkaufsmethodik, gezieltes Feedback zur Verbesserung der Verkaufssituation, sicheres Auftreten

» PowerPoint

Grundlegende Präsentationstechnik; Erstellen von wirkungsvollen Folien und Diagrammen in vertriebsrelevanten Themen, z.B. Absatzplanung und Vertriebssteuerung; Körpersprache, überzeugend und sicher präsentieren

» Business English

The most important topics of Business English.

» Arbeitsmarktcoaching

Optimierung Ihrer Bewerbungskompetenz

» Praktikum

Umsetzung des Gelernten in die Praxis



Finanzielle Förderung

Dieses Bildungsprojekt ist von einer fachkundigen Stelle geprüft und anerkannt und wird unter bestimmten Voraussetzungen von Ihrer zuständigen Agentur/Arge nach Richtlinien des Sozialgesetzbuches (SGBIII/SGBII) gefördert. Bei diesem Lehrgang beträgt die maximale Förderdauer 5 Monate. Bitte informieren Sie sich bei Ihrer Arbeitsvermittlerin/FallmanagerIn. Dort erhalten Sie auch Ihren Bildungsgutschein, der Sie zur Teilnahme am Projekt berechtigt.

Die Termine für 2010

28.12.09 / 04.01.10 / 01.02.10 / 01.03.10 / 29.03.10 / 26.04.10 / 25.05.10 / 21.06.10 / 19.07.10 / 16.08.10 / 13.09.10 / 11.10.10 / 08.11.10 / 06.12.10

In besonders eiligen Fällen ist ein angenehmer Einstieg immer montags möglich.

Die Seminarreihe wird 2011 fortgeführt.

Individuelle Beratung und Begleitung

Mit unserem Wissen zu den aktuellen Anforderungen des Arbeitsmarktes und der Wirtschaft stehen wir Ihnen gerne zur Seite. Gemeinsam finden wir das richtige Bildungsangebot für Sie.

Kommen Sie zu uns, wir freuen uns auf Sie!

Telefon 0911/ 81 01 11-0



Unsere professionellen Beraterinnen

Ursula Roth, Daniela Tauchmann, Kati Hedrich, Stefanie Hohm, Karin Hofer